

## Должность: Управляющий

### ЧЕМ ПРЕДСТОИТ ЗАНИМАТЬСЯ

- Планировать и организовывать работу всего магазина;
- Вести контроль расчетно-кассового обслуживания;
- Контролировать выполнение плановых показателей продаж и прироста;
- Вести отчетность и анализировать показатели магазина, с целью повышения продаж;
- Участвовать в организации инвентаризаций, приемке и выкладке товара;
- Адаптировать, обучать и мотивировать свою команду;

### ЧТО ДЛЯ НАС ВАЖНО

- Опыт работы администратором, управляющим, руководителем розничной сети от 2-х лет;
- Уверенный пользователь ПК;
- Отличные коммуникативные способности и грамотная речь;
- Опыт работы с личными продажами;
- Умение эффективно управлять командой;
- Интерес к моде и стилю;
- Готовность работать в режиме многозадачности;
- Нацеленность на результат, желание учиться и развиваться;
- Лидерские качества приветствуются.

### МЫ ПРЕДЛАГАЕМ

Работу в крупном Торговом Холдинге с командой профессионалов (более 25-ти лет на рынке);

- Оформление по ТК РФ, соц. пакет;
- Стабильная и своевременная заработная плата: оклад 75 000 + % от выполнения плана всего салона;
- График работы 5/2 с 12:00 до 20:00, выходные: воскресенье и понедельник
- Помощь наставника на этапе адаптации в компании.
- Корпоративное профессиональное обучение во время работы. В том числе с помощью мобильного приложения;

- Быстрый карьерный рост (территориальный менеджер, бренд-менеджер, тренер).